

UNA INVESTIGACION ANTROPOLOGICO-SOCIAL DE LA CIUDAD DE COMAYAGUA: METODOS Y CONCLUSIONES PRELIMINARES*

Steve Reif,
Ohio State University.

INTRODUCCION

La investigación antropológica social que se reporta en este artículo fue realizada en la ciudad de Comayagua desde agosto de 1975 hasta julio de 1976, con el propósito de examinar la organización de la ciudad, la estructura y la movilidad sociales. Consideración especial fue dada a las estrategias que los individuos usan para mejorar o al menos mantener sus posiciones socio-económicas y políticas. Tres perspectivas metodológicas fueron importantes para dar al estudio un carácter dinámico: 1) la ciudad fue la unidad de análisis, tanto del punto histórico como contemporáneo; 2) los elementos responsables por los cambios sociales y las divisiones sociales; 3) las redes de contactos personales de varios individuos fueron estudiadas para entender la manera en que la persona manipula el ambiente social a fin de establecer su propia seguridad y beneficio.

LA CIUDAD

La ciudad de Comayagua está situada en el Valle de Comayagua y tiene aproximadamente 18.000 habitantes. La población ha crecido sustancialmente como una consecuencia de la guerra con El Salvador y este crecimiento ha ocurrido principalmente en los barrios más lejanos del centro, en los cuales la población es menos densa, y está compuesta principalmente de campesinos sin terreno y jornaleros.

Los habitantes de estos barrios han conservado muchas de sus costumbres rurales y por no estar bien integrados a la vida urbana forman una parte grande del sector marginal de la sociedad de Comayagua.

A pesar del crecimiento de la población de la ciudad, la educación media ha crecido más rápidamente. En 1967, 609 personas asistieron a los colegios. Pero en 1975, han aumentado a 1.465. En Comayagua la educación ha sido uno de los mecanismos más importantes para la mejoría socio-económica. También ha contribuido a la destrucción de la clase alta tradicional. Si uno define "clase" en términos de la situación económica y la identidad común, hay dos clases firmemente establecidas: alta y baja, y una clase media que se está desarrollando, que es intermedia en cuanto al ingreso pero que carece de identidad común.

La clase media vive en todas partes de la ciudad, la clase baja principalmente en los barrios y la clase alta en el centro. Es ésta la que tiene la mayor parte del poder social, económico y político. La competencia por el poder cuando éste existe en cantidades limitadas para otros sectores de la sociedad, produce envidia, sospecha y una falta de confianza personal.

Comayagua es un centro de comercio y distribución de base agrícola. La ciudad recibe mercadería de Tegucigalpa y San Pedro Sula, y ésta es vendida a tiendas, familiares y en la pulpería tradicional. La pulpería es una adaptación a la economía de la ciudad: una economía de capital escaso con destino a la inversión y que ofrece trabajo.

METODOS

Para entender la vida urbana tan objetivamente como fuera posible, se utilizaron varias técnicas sociológicas y antropológicas de recolección de datos. Un mapa de Comayagua con los barrios, industrias pequeñas, agencias de gobierno y empresas importantes, ayudó a facilitar el entendimiento ecológico de la ciudad. Y también se establecieron correlaciones entre divisiones socio-económicas, ocupación y residencia. La observación participante y entrevistas estructuradas e informales con personas a todos los niveles sociales ayudaron a dar una idea de la organización social. Una lista de 61 ocupaciones, representativas de la sociedad de Comayagua, fueron clasificadas por 45 individuos, según la clase a que la ocupación correspondía más frecuentemente. Los individuos que hicieron las clasificaciones fueron de todos los niveles socio-económicos. Dependiendo del rango en que cada persona clasificó su propia ocupación, la información fue organizada según una perspectiva de clase alta, clase media o clase baja. Se utilizó una técnica similar para ubicar en la clasificación a familias de la clase alta.

Para obtener datos demográficos, económicos y socio-políticos de la ciudad, se administraron tres encuestas. En la primera encuesta, se escogió una muestra del 7% (189 viviendas ocupadas). Esta muestra fue aumentada a un 10% (19 viviendas) para sustituir a la gente que no respondió a la encuesta. Solamente las casas ocupadas fueron contadas y cada décimotercera casa de Comayagua fue visitada. No hubo ninguna sustitución porque hubiera destruido la autenticidad de la muestra. Si una familia no estaba en casa, el investigador hacía otra visita. Eventualmente, se realizaron 191 entrevistas formales. Dos comayagüenses, uno que acompañó al investigador y el otro que examinó las entrevistas hechas determinaron la clase a que pertenecía cada familia. La segunda encuesta y la tercera encuesta fueron hechas en la misma forma como la primera, pero con muestras de solamente 5% de las viviendas ocupadas.

Otro método importante para la investigación de la organización social fue la recolección de biografías. Estas historias, junto con la información sobre los contactos personales de la persona entrevistada, dieron perspectivas sobre las estrategias que los individuos usan para mejorar sus posiciones socio-económicas y políticas.

Se dedicó mucho tiempo al estudio de varias personas situadas a niveles distintos de la estructura social por medio de un análisis de

red sobre las relaciones sociales de seis hombres: dos de la clase baja, dos de la clase media y dos de la clase alta. Para cada par de hombres, la ocupación y la residencia geográfica se mantuvieron constantes. Uno de ellos estaba ascendiendo social y económicamente y el otro no. En todos los tres casos, cada hombre era miembro de la red de contactos personales del otro hombre (es decir, la gente que uno conoce personalmente y con quien uno mantiene una relación activa). El propósito del análisis fue entender la manera en que individuos, a varios niveles de la estructura social, usan su red personal para mantener y mejorar su posición socio-económica. Es claro que los individuos representan solamente ejemplos de relaciones sociales en la situación urbana. En cada análisis de red hubo cuatro partes. Primero, una biografía de cada persona. Luego, se recogieron datos sobre la red personal. Esta información era de dos tipos: objetiva y subjetiva. La objetiva incluyó datos demográficos, sociales y personales. La información subjetiva incluyó datos sobre la calidad de cada contacto personal y el nivel de confianza personal. Luego se recabó información sobre las relaciones útiles y significantes de cada hombre, y la manera en que estas relaciones eran mantenidas. Finalmente, datos fueron obtenidos sobre las líneas y el proceso de comunicación, y la densidad de la red personal.

LAS CLASES SOCIALES

En el pasado había una “aristocracia” política y socio-económica en Comayagua pero ahora quedan solamente sus vestigios. Esta “aristocracia” que duró como clase hasta hace 25 o 30 años, mantenía una posición que dependía del poder político, el abolengo, la educación, la posesión de tierra y el dinero.

La influencia política de Comayagua empezó a declinar en 1880 con el traslado del gobierno a Tegucigalpa y fue aumentando con la ida de muchas familias importantes a la nueva capital que buscaban estar cerca de la fuente del poder. La salida de familias importantes fue aumentada todavía más por el desarrollo de la Costa Norte, especialmente la ciudad industrial de San Pedro Sula, porque las oportunidades económicas allá eran mejores que las de Comayagua. Hasta la mitad de este siglo, Comayagua todavía tenía influencia en el gobierno nacional y siempre logró tener por lo menos un comayagüense como Ministro en el Gabinete. Pero, con los cambios demográficos que empezaron en Honduras al principio de este siglo, la dirección política del país se traslada a los centros de población de Tegucigalpa y la Costa Norte. La partida de Comayagua de familias prominentes redujo la importancia del abolengo como requisito para pertenecer a la clase alta. La importancia del abolengo se reduce todavía más por el contacto económico y la dependencia económica en los centros comerciales. Este contacto y dependencia crearon más oportunidades económicas con la consecuencia que el dinero rivalizó con el abolengo como determinante principal de la posición de clase alta. Con la construcción de la carretera moderna que enlaza Comayagua a la capital y San Pedro Sula, la dependencia económica creció y el dinero llegó a ser más importante. La carretera promovió la movilidad geográfica y más familias de la clase alta local se fueron de la ciudad. Pero también llegaron a Comayagua otras familias, gente con dinero pero con historias ambiguas.

Hace 30 años la educación era principalmente para la clase alta. Pero desde la década de 1950, el gobierno ha ampliado y mejorado el sistema escolar con el resultado que el alfabetismo ha decrecido. Finalmente, la reforma agraria está eliminando uno de los últimos símbolos de la clase alta tradicional. Las invasiones campesinas han reducido el tamaño de las fincas de Comayagua, fincas ya muy reducidas por las guerras civiles. Con la reducción de las fincas, habrá mayor erosión del poder político, que a menudo se deriva directa o indirectamente de la tierra. Como una consecuencia de los cambios mencionados el requisito de aplicación a la antigua clase aristocrática que queda, es el dinero. Y el dinero no se invierte, por el clima político del país. El dinero solamente se guarda porque, en efectivo, es el determinante principal de la posición de clase alta.

En Comayagua, la clase alta contemporánea está dividida en tres estratos. Hay un sector muy reducido de profesionales ricos que son hijos legítimos de padres con abolengo. Un poco más abajo, hay un sector medio de tres grupos: hijos legítimos con abolengo que han perdido mucho de su dinero; profesionales ricos que son hijos naturales reconocidos de miembros de familias aristocráticas; y terratenientes ricos y comerciantes grandes. Este sector medio, forma un puente de relaciones sociales entre el sector alto y el que está más abajo. El último sector se compone de dos grupos: comerciantes y profesionales que han venido recientemente a Comayagua, y profesionales que nacieron en la ciudad pero que carecen de abolengo. Los tres sectores de la clase alta forman aproximadamente el 10% de la población de Comayagua.

La clase media está muy ambiguamente definida, con grandes diferencias económicas. En el pasado, esta clase, como la clase alta y la clase baja, estaba bien definida. Se componía primariamente de artesanos, dueños de talleres, y comerciantes pequeños. Pero la llegada de casas comerciales en la primera parte de este siglo tuvo el efecto de introducir cambios en la estructura de la clase media. Los alemanes importaron productos fabricados en gran escala y muchos artesanos locales no pudieron competir con estas mercaderías. Al mismo tiempo, pero en una escala menor, comerciantes hondureños introdujeron artículos europeos que hicieron daño a los talleres familiares de Comayagua. Más tarde, en las décadas de 1950 y 1960, elementos nuevos se agregaron a la clase media. El énfasis del Gobierno en la educación animó a muchos individuos a obtener títulos de maestro. Luego, con la construcción de la carretera del norte, muchos pequeños comerciantes y personas con ocupaciones del nivel medio, llegaron a la ciudad. Y finalmente, los colegios nocturnos hicieron posible que algunos pobres recibieran grados de bachiller, secretaria, y perito mercantil. El resultado de estos cambios sociales ha sido la formación de una clase que está económicamente entre la clase alta y la clase baja, pero que no ha tenido tiempo para desarrollar una identidad propia.

Dentro de la clase media hay grandes diferencias económicas. El sector alto de esta clase imita, tanto como le es posible, el modo de vivir de la clase alta. Pero a ellos les faltan la facilidad económica y el abolengo de este segmento de la sociedad. El sector bajo de la clase media mantiene un estilo de vida muy parecido al de los pobres. Muchos parientes de los miembros de este sector todavía forman una parte de la

clase baja. Aproximadamente el 35% de la gente de Comayagua son de la clase media.

La composición del estrato más pobre ha cambiado muy poco. La clase baja es identificada fácilmente por la ausencia relativa de los artículos de prestigio y es compuesta principalmente de campesinos, jornaleros y tenderos con ingresos bajos. Los pobres forman aproximadamente el 55% de la población, y carecen de poder socio-económico y político. Debido a la ausencia de inversiones, hay poco trabajo en la ciudad y solamente encuentran empleo esporádico. Los pobres saben que cuando uno de ellos obtiene trabajo, los otros sufren. Esta situación crea sospecha y desconfianza en las relaciones personales. Desde su punto de vista, lo que es bueno en el mundo existe a menudo en una cantidad limitada. La ganancia de una persona es la pérdida de otra. Esta misma filosofía ocurre también en la clase media pero con menos intensidad, porque tienen más facilidad de acceso al poder. Generalmente los pobres son fatalistas y resignados a su situación, pero creen que es posible trabajar y mejorar su posición socio-económica. Esto es un ejemplo de la pugna y la convergencia de ideas tradicionales y pensamientos nuevos. En los últimos 25 años, un número suficiente de pobres ha mejorado su posición socio-económica y han servido como ejemplo para los demás. Pero, la mayoría de esta mejoría socio-económica entre los pobres de Comayagua ha ocurrido de que han salido de la ciudad. Si uno usa la diferencia de ocupación entre el padre y el hijo como un índice de mejoría socio-económica, se advierte que ha ocurrido poca movilidad socio-económica.

MOVILIDAD SOCIO-ECONOMICA

Los comayagüenses usan su red personal de contactos para obtener seguridad y protección. Por medio de la amistad, relaciones familiares, compadrazgo y conocidos, tratan de mejorar o al menos mantener su posición en la sociedad; buscan una buena "palanca" o padrino político que en tiempo de necesidad ofrecerá asistencia económica, ayudará para obtener un trabajo o dará una recomendación.

La ubicación de la residencia tiene consecuencias importantes para la formación de la red personal y selección de compadres. En todas las clases, los matrimonios residen cerca de los padres del esposo o los padres de la esposa. En la clase alta, y en el sector alto de la clase media, ésta frecuentemente resulta de la división del patrimonio; y en el sector bajo de la clase media, y en la clase baja, esto usualmente es el resultado de la necesidad de asistencia mutua. Si el matrimonio vive cerca de la familia del hombre, entonces el esposo ya ha establecido sus contactos personales, ha formado relaciones con amigos y familia que le dan seguridad. En este caso, tiene la libertad de escoger cualquier persona que quiera para padrino de sus hijos. El padrino puede ser un amigo o pariente, de él o de la esposa. Pero, si el matrimonio vive cerca de los padres de ella, entonces al esposo le falta la seguridad que tenía antes con su propia familia y amigos. En estas ocasiones, para mantener equilibrio estructural y seguridad individual, escogerá un compadre de la familia de la esposa, o de los amigos de ella. Como consecuencia, él no tiene tanta libertad para escoger un compadre como el hombre que vive cerca de sus propios padres; no tiene tanta facilidad de escoger un

compadre en posición socio-económica que pueda ayudarle para mejorar su propia posición. De hecho, los datos de la encuesta indican que los hombres que viven cerca de sus propios padres muestran más movilidad socio-económica que los hombres que viven cerca de los padres de la esposa.

El sistema de prestigio es otro elemento importante en Comayagua y está vinculado con la movilidad socio-económica; y a menudo sirve como indicador del mejoramiento socio-económico. El sistema de prestigio empezó probablemente con la llegada a la población de las grandes casas comerciales pero solamente se convirtió en muy importante con la construcción de la carretera moderna y la llegada a la ciudad de familias ricas de la Costa Norte y Tegucigalpa. La operación del sistema primariamente depende de la exhibición de ciertos artículos de consumo fabricados. El sistema tiene varios niveles de participación, y la posición relativa de cada persona en la estructura socio-económica de la ciudad depende de los artículos de prestigio que pueda obtener y exhibir.

*Este informe reporta solamente conclusiones preliminares de la investigación del autor para optar al doctorado en la Ohio State University. La tesis en su forma final ofrecerá una exposición y explicación más amplia de los temas discutidos en el informe.

Agradezco al Dr. J. Adán Cueva, en su calidad de Gerente del Instituto Hondureño de Antropología e Historia, la oportunidad de realizar este estudio; hago extensivos mis agradecimientos a la población de la ciudad de Comayagua y en especial, a don Víctor Cáceres Lara y señora, a don Marco Antonio Zapata y señora y a don Carlos Yuja y señora.